

# PROGRAMA DE ASESORAMIENTO EN SOSTENIBILIDAD

Decisiones responsables, resultados duraderos:  
Sector Pesca



## Objetivo del programa:

Este programa de asesoramiento en sostenibilidad está diseñado tanto para empresas pymes del Sector Pesca que inician su camino sostenible como para aquellas que necesitan redefinir su estrategia o plan de acción. Va a permitir integrar criterios ambientales, sociales y económicos en la gestión y toma de decisiones, con el fin de minimizar el impacto ambiental, mejorar el bienestar de los grupos de interés y garantizar la viabilidad a largo plazo del negocio. Esto implica adoptar prácticas responsables que promuevan la eficiencia en el uso de recursos, el cumplimiento normativo, la innovación sostenible y la creación de valor compartido para la sociedad y el entorno.

## ¿A quién va dirigido?

Este programa está dirigido a profesionales pertenecientes al Sector Pesca con funciones de liderazgo dentro de las pymes y micropymes, especialmente a quienes ocupan cargos gerenciales, directores de área comercial o cambio climático, así como a perfiles diversos que tengan capacidad de decisión en relación con el proceso de sostenibilidad.

# Plan de asesoramiento

La fase de asesoramiento tiene una duración de 10 horas que se dividirán en sesiones de trabajo, que se desarrollarán en modalidad online, de forma individual o grupal:

## **Sesión 1: Introducción y Diagnóstico Inicial**

Se expone la metodología que guiará el proceso de trabajo. A continuación, la empresa compartirá información sobre su situación actual en sostenibilidad ambiental, lo que facilita un análisis conjunto para identificar los principales retos y oportunidades. Se establecen los objetivos específicos y los entregables que se abordarán en las próximas sesiones.

## **Sesión 2: Análisis y Definición de Objetivos**

En esta sesión se presentará el análisis de la información previamente recopilada, lo cual permitirá identificar los aspectos críticos que la empresa debe abordar en el ámbito de la sostenibilidad ambiental. A partir de este diagnóstico, se definen los objetivos específicos que orientarán sus acciones en esta materia. Finalmente, se acuerdan los compromisos y entregables que deberán cumplirse de cara a la próxima sesión de trabajo.

## **Sesión 3: Plan de acción**

Durante esta sesión se presentarán distintas alternativas de solución frente a los desafíos identificados previamente. A partir de este análisis, se seleccionarán las medidas y acciones más adecuadas para alcanzar los objetivos específicos definidos por la empresa. Además, se establecerá un acuerdo sobre los compromisos y entregables que deberán desarrollarse para la siguiente sesión. Finalmente, se definirá un plan de acción concreto junto con los indicadores que permitirán hacer seguimiento al progreso de las iniciativas acordadas.

## **Sesión 4: Implementación y seguimiento**

Se revisará el avance logrado en la implementación del plan de acción de sostenibilidad, lo que permitirá identificar tanto los progresos como las principales dificultades encontradas en el camino. Asimismo, se definirán con mayor claridad los indicadores de seguimiento y los mecanismos de monitoreo que permitirán evaluar el cumplimiento de los objetivos.

## **Sesión 5: Evaluación y Presentación del Plan de Sostenibilidad**

En la sesión final se presentará y analizarán los resultados obtenidos a lo largo del proceso, lo que permitirá evaluar el impacto de las acciones implementadas en materia de sostenibilidad ambiental. Además, se llevará a cabo una revisión integral del proceso de asesoramiento, identificando aprendizajes y oportunidades de mejora continua.



# ITINERARIO FORMATIVO PARA LA INTEGRACIÓN DE LA SOSTENIBILIDAD EN PYMES DEL SECTOR PESCA

Formación sin coste para PYMES y profesionales de sectores estratégicos.



Acción Formativa:

# Sostenibilidad en el sector pesca: regulación y buenas prácticas en el sector pesquero

23 horas

## Módulo 1.

### EL PANORAMA ACTUAL DEL SECTOR PESQUERO

- Evolución del sector pesquero.
- Situación actual y datos estadísticos del sector pesquero español.
- Las actividades pesqueras y el medio natural.
- La puesta en valor del entorno cercano

## Módulo 2.

### MARCO REGULADOR INTERNACIONAL Y EUROPEO

- Marco regulador internacional para garantizar la pesca sostenible.
- Normativa europea sobre pesca responsable

## Módulo 3.

### CONTEXTO NORMATIVO EN MATERIA DE SOSTENIBILIDAD NACIONAL Y REGIONAL

- Marco regulador en el sector pesquero nacional y regional sostenible.
- Normativa nacional sobre pesca responsable

## Módulo 4.

### CERTIFICACIONES DE SOSTENIBILIDAD

- Certificaciones en pesca (MSC, Friend of the Sea, AENOR, entre otras).
- Certificaciones en acuicultura (ASC, Friend of the Sea, GLOBALG.A.P, entre otras).
- Retos y futuro del sector pesquero.

## Módulo 5.

### BUENAS PRÁCTICAS EN EL SECTOR PESCA

- Pesca artesanal en almadrabas andaluzas.
- Modelo de acuicultura sostenible en la producción del salmón en Noruega.
- Acuicultura de mejillones en la Ría de Arousa, Galicia.
- Maricultura Mar Grande, Italia.
- Proyecto SEPIA.

# Acción Formativa: Integración de energías renovables y avances tecnológicos en el sector Pesca

22 horas



## Módulo 1.

### ENERGÍAS RENOVABLES EN OPERACIONES PESQUERAS

- Concepto de transición energética y su adaptación en el sector
- Distinción entre energías renovables y convencionales.
- Principios de funcionamiento de las energías renovables.
- Impactos y beneficios de las energías renovables en el sector pesquero.
- Marco internacional y europeo de transición energética
- Panorama actual de consumo energético

## Módulo 2.

### AYUDAS Y FONDOS PARA LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA EN EL SECTOR DE LA PESCA

- Necesidades y oportunidades de financiación.
- Fondos europeos relevantes (Fondo Europeo Marítimo, de Pesca y de Acuicultura (FEMPA), Horizonte Europa, Next Generation EU, entre otros.).
- Ayudas nacionales y regionales para la eficiencia energética y uso de renovables en el sector pesquero.
- Preparación de solicitudes para la financiación a la transición energética

## Módulo 3.

### ESTUDIOS DE CASOS Y BUENAS PRÁCTICAS EN LA INTEGRACIÓN DE ENERGÍAS RENOVABLES.

- Buenas prácticas para la integración de energías renovables asociadas a la pesca.
- Actores de la cadena de consumo pesquera y recomendaciones para la eficiencia energética.

## Módulo 4.

### TECNOLOGÍAS EMERGENTES EN EL SECTOR PESCA.

- Definición y alcance: ¿qué se considera tecnología emergente?
- Digitalización y monitoreo inteligente.
- Inteligencia artificial y big data en la gestión pesquera
- Tecnologías para la reducción del impacto ambiental.



## Acción Formativa: **Gestión y sostenibilidad en el sector pesquero**

⌚ 23 horas

### Módulo 1.

#### INTRODUCCIÓN A LA PESCA SOSTENIBLE

- Concepto de sostenibilidad y dimensiones social, ambiental y económica
- Desarrollo sostenible en el sector pesca
- Aspectos clave dentro de la sostenibilidad en la pesca.
- Ecosistemas marinos y su relación la actividad pesquera
- Desafíos actuales del sector

### Módulo 2.

#### GESTIÓN DE RECURSOS E IMPACTOS

- Principios de gestión adaptativa y precautoria
- Trazabilidad y transparencia

### Módulo 3.

#### MÉTODOS PARA LA PESCA SOSTENIBLE

- Límites de captura basados en la ciencia.
- Uso de artes de pesca más selectivas.
- Implementar periodos de veda.
- Áreas Marinas Protegidas (AMP).

### Módulo 4.

#### ESTRATEGIAS DE GESTIÓN SOSTENIBLE EN ACUICULTURA

- Códigos de conducta.
- Acuicultura multitrófica integrada.



Financiado por  
la Unión Europea  
NextGenerationEU



Plan de  
Recuperación,  
Transformación  
y Resiliencia



SERVICIO PÚBLICO  
DE APRENDIZAJE  
y FORMACIÓN  
PROFESSIONAL  
SEPE



## Acción Formativa: **Plan de sostenibilidad para el sector Pesca**

⌚ 25 horas

Módulo 1.	Módulo 2.	Módulo 3.	Módulo 4.	Módulo 5.
<b>DIAGNÓSTICO Y ANÁLISIS INICIAL</b>  -¿Qué es un diagnóstico ambiental? Enfoque al sector pesca  -Ámbitos principales de análisis dentro del sector pesca  -Las herramientas de diagnóstico ambiental  -La evaluación operativa y medioambiental: Del "Qué" al "Cómo y Por Qué"  - Cumplimiento normativo para la elaboración del plan en el sector pesca	<b>OBJETIVOS Y METAS DE SOSTENIBILIDAD</b>  -La importancia de marcar objetivos y metas sostenibles  -Principios para la formulación de objetivos de sostenibilidad  -Las áreas de actuación dentro del sector pesca  -Herramientas de planificación y análisis de impacto	<b>IMPLEMENTACIÓN Y SEGUIMIENTO</b>  - Transformando la estrategia en acción: Implementación del Plan  -Gestión de proyectos y recursos  -Seguimiento y monitorización del progreso  -Gestión de resistencias y barreras al cambio	<b>COMUNICACIÓN, REPORTE Y MEJORA CONTINUA</b>  -Principios de la comunicación en sostenibilidad dentro del sector  -¿Qué canales de comunicación podemos encontrar siendo pyme?  -Elaborando un informe de sostenibilidad para mi pyme del sector pesca con mecanismos de revisión y mejora  -Innovación y adaptación ante nuevos retos o cambios normativos	<b>APLICACIÓN PROFESIONAL DEL PLAN DE SOSTENIBILIDAD</b>  -Síntesis de buenas prácticas y errores comunes a evitar  -Recuerda las claves a la hora de diseñar tu plan de sostenibilidad: preguntas, indicadores, responsables y plazos  -La aplicación real de un plan de sostenibilidad en una pyme del sector pesca náuticas y externas de sensibilización.



# Acción Formativa: Optimización del aprovisionamiento en PYMEs del sector pesca: proveedores, relaciones comerciales y competitividad

16 horas

## Módulo 1.

### INTRODUCCIÓN AL APROVISIONAMIENTO ESPECIALIZADO EN EL SECTOR PESCA

- Clasificación de los tipos de agentes proveedores en el sector pesca
- Especialidades del aprovisionamiento según el tiempo
- Requisitos técnicos y operativos de las personas y entidades proveedoras
- Problemas comunes de abastecimiento

## Módulo 2.

### EVALUACIÓN Y SELECCIÓN DE PROVEEDORAS Y PROVEEDORES EN PYMES DEL SECTOR PESCA

- ¿Cómo seleccionar a tus proveedoras y proveedores estratégicamente?
- Metodologías sencillas y prácticas para evaluar entidades proveedoras
- Herramientas de apoyo a la toma de decisiones
- Adaptación de los procedimientos de compras a la operativa diaria de PYMEs

## Módulo 3.

### GESTIÓN DE RELACIONES COMERCIALES PARA LA COMPETITIVIDAD

- Construcción de relaciones comerciales estables y fiables con proveedoras y proveedores
- Negociación efectiva en contextos con limitaciones
- Evaluación de riesgos comerciales
- Estrategias para mantener la competitividad
- Coordinación interna entre las personas responsables de compras, dirección y personal técnico